



החלטת ועדת המכרזים של לשכת עורכי הדין בישראל

בהתאם לישיבת ועדת מכרזים של לשכת עורכי הדין בישראל שהתקיימה ביום 01.04.2025

חברים:

עו"ד איתמר פנץ - יו"ר ועדת המכרזים ו-וועדת הכספיים ; עו"ד אושרת תגר - מנכ"לית הלשכה ; רוי"ח תומר יזרוי – סגן מנכ"ל הכספיים בלשכה ; עו"ד מירית שלו - יועמ"ש הלשכה.

על סדר היום:

התיקשות הלשכה עם יועץ פיתוח עסקי (להלן: "היו"ץ") לצורך סיוע בהתנהלותה לאחר תיקון חוק הלשכה – סיווג פטור ממכרז.

החלטה:

וועדת המכרזים מחייבת לסwoג את התקשרות הלשכה עם יועץ פיתוח עסקי לפיתוח תהליכי ואסטרטגיות בתחום השיווק והניהול, כהתיקשות לביצוע עבודה הדורשת יחסי אמון מיוחדים הפטורה ממכרז בהתאם להוראות תקנה 5(א) לתקנות חובת המכרזים, התשנ"ג-1993 (להלן: "תקנות חובת המכרזים").

נימוקים:

1. בסיסו ההתקשרות עומד הרצון להתקשר עם יועץ עסקי חיצוני ללשכה, אשר ישיעו ללשכה להתנהל באופן נכון,iesel ומייטבי, במצבות שנכפתה על הלשכה לאחר שתוקן חוק לשכת עורכי הדין, התשכ"א-1961. במיוחד, הוראות תיקון החוק, מגבלות את הלשכה בגביית דמי חבר, באופן שמשפיע באופן ישיר על תקציב הלשכה והתנהלה. לאור האמור, נדרשת הלשכה להתייעלות ולישום פעולות נדרשות.

2. במסגרת ההתקשרות, יעבד היועץ ישירות מול ראש הלשכה, מנכ"לית הלשכה וגורמים נוספים בלשכה, דבר המחייב את התאמת הקשר האישי, לצד כישורי המ Każווים של המועמד.

3. נדרש כי ליועץ תהיה מומחיות רב-תחומית, לרבות ניהול יכולות אסטרטגיות, קשרים בין-אישיים, יכולות ניתוח ופיקוח מידע ועוד. היועץ יידרש לעבוד בצהרה אינטנסיבית, עם זמני תגובה מיידיים ובשעות עבודה חריגות. בנוסף, הוא ייחשך לחומרים רגשיים בעלי חשיבות רבה ללשכה כחלק מעבודתו.

4. לאור כל האמור לעיל, התרשםנו כי בנסיבות האמור, וכל דרישות הלשכה מהיועץ אכן מדובר בהתקשרות הדורשת כישורים מקצועים יהודים ליועץ וחסוי אמון בין הלשכה ליועץ וכן ניתן לסווג את ההתקשרות בקשר עם היועץ כהתיקשות פטורה ממכרז בהתאם לתקנה 5(א) לתקנות חובת מכרזים.

5. בנסיבות אלו, בהתאם לתקנה 5(א)(2) לתקנות חובת המכרזים, מחייבת וועדת המכרזים, כי הלשכה רשאית להתקשר עם יועץ פיתוח עסקי ללא צורך בעריכת מכרז.



לשכת עורכי הדין בישראל
ISRAEL BAR ASSOCIATION
نقابة المحامين في إسرائيل

איתמר פנץ, עו"ד
מ.ה. 54398
סלומון ליפשיץ, עו"ד

עו"ד מירית שלו
וועמ""ש הלשכה

רו"ח תומר יזרוי
סמנכ"ל הכספיים
בלשכה

עו"ד אושרת תגר
מנכ"לית הלשכה

עו"ד איתמר פנץ
ю"ר ועדת המכרזים



החלטת ועדת המכרזים של לשכת עורכי הדין בישראל

ב鹲ץ' לישיבת ועדת המכרזים של לשכת עורכי הדין בישראל שהתקיימה ביום 01.04.2025

חברים :
עו"ד איתמר פנץ - יו"ר ועדת המכרזים ו-וועדת הכספיים ; עו"ד אושרת תגר - מנכ"לית הלשכה ; רוי"ח תומר יודי – סמנכ"ל הכספיים בלשכה ; עו"ד מירית שלו - יו"מ"ש הלשכה. התקשרות הלשכה עם יועץ פיתוח עסקי (להלן: "היועץ") לצורך סיוע בהתנהלותה לאחר תיקון חוק הלשכה – סיווג פטור ממכרז.

על סדר היום :
החלטה :
וועדת המכרזים מחליטה לסוג את התקשרות הלשכה עם יועץ פיתוח עסקי לפיתוח תהליכי ואסטרטגיות בתחום השיווק והניהול, בהתאם לביצוע עבודה הדורשת יחס אמון מיוחדים הפטורה ממכרז בהתאם לתקנה 5(א) לתקנות חובת המכרזים, התשנ"ג-1993 (להלן: "תקנות חובת המכרזים").

- nymokim :
- .1. ביסוד ההתקשרות עומד הרצון להתקשר עם יועץ עסקי חיצוני ללשכה, אשר ישיע ללשכה להתנהל באופן נכון, יעיל ומיטבי, במצבות שנכפtha על הלשכה לאחר שתוקן חוק לשכת עורכי הדין, התשכ"א-1961. כידוע, הוראות תיקון החוק, מגבילות את הלשכה בגבייה דמי חבר, באופן שמשפייע באופן ישיר על תקציב הלשכה והתנהלה. לאור האמור, נדרשת הלשכה להתייעלות ולישום פעולות נדרשות.
 - .2. במסגרת ההתקשרות, יבודד היועץ יישירות מול ראש הלשכה, מנכ"לית הלשכה וגורמים נוספים בלשכה, דבר המחייב את התאמת הקשר האישי, לצד כישורי המכוונים של המועמד.
 - .3. נדרש כי ליועץ תהיה מומחיות רב-תחומית, לרבות ניהול יכולות אסטרטגיות, קשרים בין אישיים, יכולות ניתוח ופיתוח מידע ועוד. היועץ יידרש לעבוד בצורה אינטנסיבית, עם זמני תגובה מיידיים ובשעות עבודה חריגות. בנוסף, הוא ייחשף לחומרים רגיסטים בעלי חשיבות רבה ללשכה כחלק מעבודתו.
 - .4. לאור כל האמור לעיל, התרשםנו כי בנסיבות האמור, וכל דרישות הלשכה מהיועץ אכן מדויב בהתקשרות הדורשת כישורים מקכוונים יהודים ליועץ ויחס אמון בין הלשכה ליועץ וכן ניתן לטוגן את ההתקשרות בקשר עם היועץ בהתאם לביצוע ממכרז בהתאם לתקנה 5(א) לתקנות חובת המכרזים.
 - .5. בנסיבות אלו, בהתאם לתקנה 5(א)(2) לתקנות חובת המכרזים, מחליטה ועדת המכרזים, כי הלשכה רשאית להתקשר עם יועץ פיתוח עסקי ללא צורך בעריכת מכרז.

עו"ד מירית שלו
יו"מ"ש הלשכה

רו"ח תומר יודי
סמנכ"ל הכספיים
בלשכה

עו"ד איתמר פנץ
יו"ר ועדת המכרזים